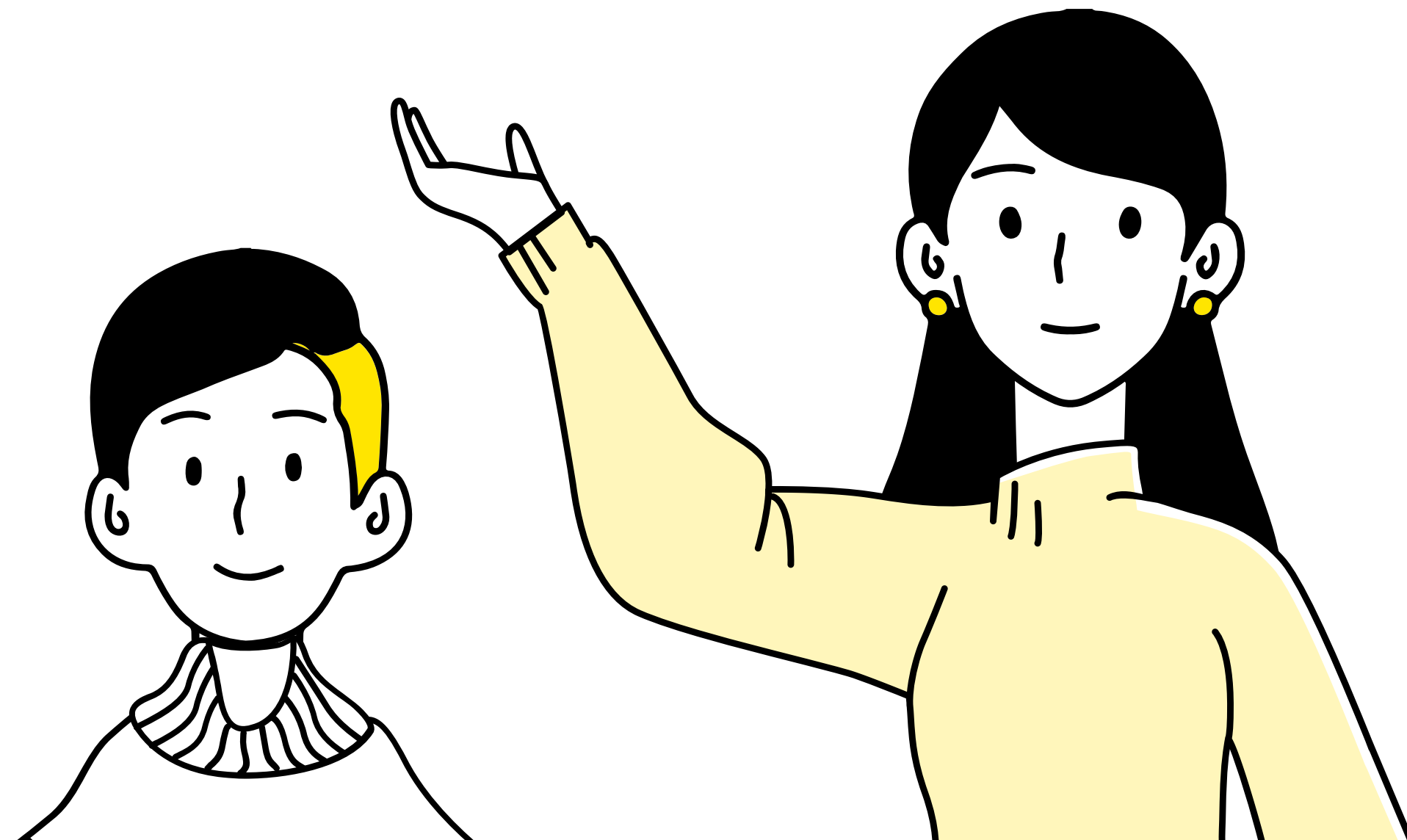
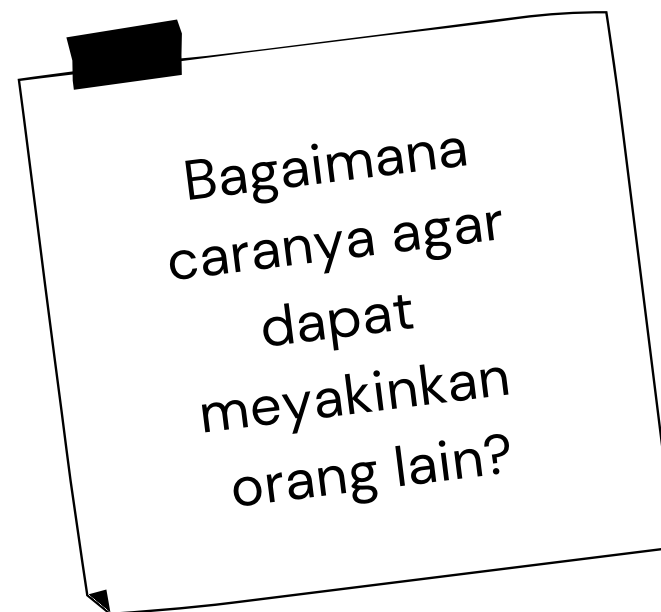


Meyakinkan Orang Lain



Meyakinkan Orang Lain

kemampuan untuk meyakinkan orang lain, untuk menyajikan sudut pandang seseorang dengan sedemikian rupa sehingga bisa diterima oleh orang lain

Seseorang kerap kali sangat sulit untuk meyakinkan orang lain bahwa caranya adalah cara terbaik dalam memecahkan suatu permasalahan, terlebih lagi jika ia sendiri tidak yakin mengapa mereka mengatakan tidak untuk caranya.



Tomas



Chloe

Method 1:
The
Basics

Method
2: Your
Skills

Method
3:
Incentive

5 method untuk meyakinkan orang lain

belajar cara yang tepat untuk meyakinkan
orang lain

Method
4:
Strategie
s

Method
5: As A
Salesman

Berpaku pada Ethos, Pathos, dan Logos
Ethos adalah berpikir kredibilitas, pathos adalah bergantung pada emosi Anda, sedangkan logo adalah kata dasar dari logika, yaitu berbicaralah berdasarkan logikanya.

Menghasilkan Kebutuhan
Menghasilkan kebutuhan adalah aturan yang paling pertama dalam meyakinkan orang lain. Anda harus mengetahui apa yang orang lain butuhkan, agar Anda bisa meyakinkan mereka bahwa cara Anda adalah cara yang paling tepat. Dalam menghasilkan kebutuhan, ciptakanlah sebuah kelangkaan dan sebuah urgensi.

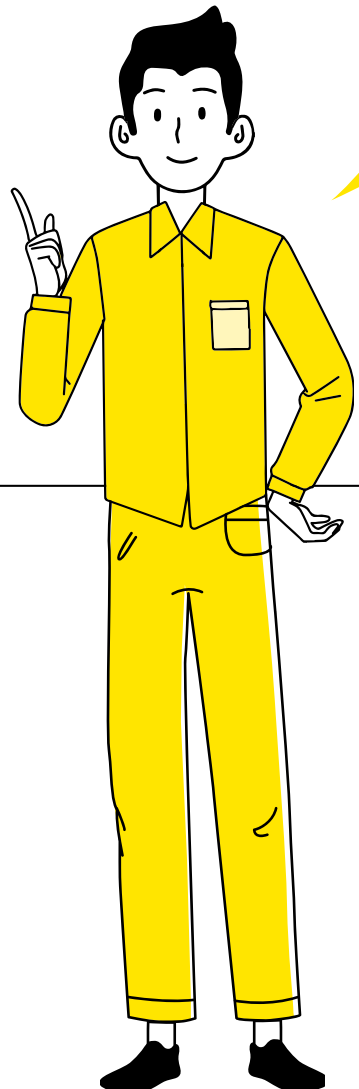
Method 1: The Basics

Memahami Betapa Pentingnya Waktu
Dalam meyakinkan orang lain, tidak hanya membutuhkan kata-kata dan bahasa tubuh, namun juga harus mempertimbangkan waktu yang tepat untuk membicarakannya dengan mereka. .

Kenali Mereka
Jika Anda tidak mengenali mereka dengan baik, maka mulailah untuk membangun hubungan baik dengan mereka, karena pada umumnya manusia akan merasa lebih aman (dengan demikian pula lebih menyukai) dengan orang yang memiliki kesamaan dengan mereka.

Berbicara dengan Jelas
Berbicara dengan jelas dapat membantu Anda menjaga niatan Anda. Jika Anda berbicara kurang jelas, orang lain mungkin saja setuju dengan Anda, namun mereka tidak akan selalu tahu apa yang Anda inginkan.

Method 2: Your Skills



1

Berbicara dengan
Nada dan
Kecepatan yang
tepat

2

Menjadi Sombong

3

Menguasai Bahasa
Tubuh

Tetap
Konsisten

Bersikap
Gigih

**Memfaatkan
Kekuatan dari
Kesepakatan**

Method 3: Incentive

**Memfaatkan
Perasaan Bersalah
dan Hubungan
Timbal Balik Kepada
Orang Lain**

Menggunakan Rute Moral

keseluruhan norma yang mengatur tingkah laku manusia di masyarakat untuk melaksanakan perbuatan yang baik dan benar.

Method 4: Strategies

1

Memanfaatkan Perasaan Bersalah dan Hubungan Timbal Balik Kepada Orang Lain

3

Gunakan Kata "Kita"

5

Tetap Seimbang

Cara untuk seimbang adalah dengan membandingkan satu sisi dengan sisi lainnya.

2

Memanfaatkan Kekuatan dari Kesepakatan

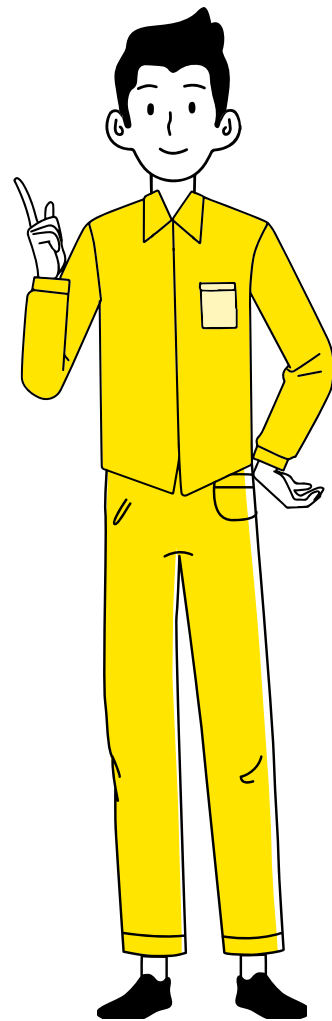
4

Biarkan Mereka Berkata "Ya"

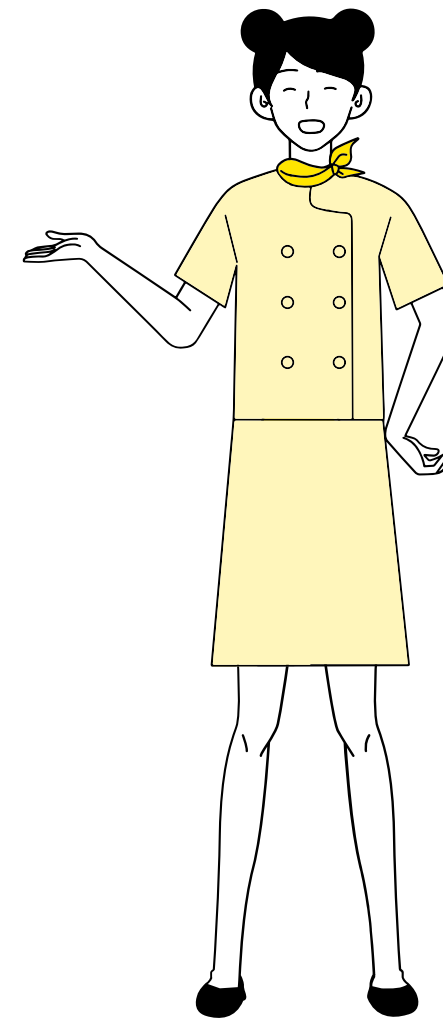
6

Tingkatkan Harapanmu

Method 5: As A Salesman



- Pertahankan Kontak Mata dan Senyuman
- Lakukan Komunikasi langsung
- Tetap tenang dalam konflik
- Yakin



- Mempersiapkan diri disetiap kontradiksi
- Mengetahui pokok alur pembicaraan

**Jadi, metode mana yang akan
Anda gunakan agar dapat
meyakinkan orang lain?**



Thank you!

